ProChile
MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES

TALLER EXPORTACIÓN DE SERVICIOS A TRAVÉS DE METODOLOGÍA PITCH: **"COMUNICANDO LA PROMESA DE VALOR"**

13 de noviembre de 2019

Salón Villarrica, Alonso de Córdova 5199, Las Condes, Santiago.

PROGRAMA

09:00 – 09:20	**Acreditación y Palabras de Bienvenida de Prochile**
09:20 – 10:00	**Pitch como habilidad esencial en los negocios** Importancia del tiempo y las emociones en los negocios. El cliente como centro de mi estrategia. La Propuesta de valor y su lugar adecuado.
10:00 – 11:00	**Elementos y estructura del Pitch** Metodología de Pitch y sus estándares. Construcción del relato (escenas del Pitch). Revisión del relato (ejercicios grupales).
11:00 – 11:20	**Coffee Break**
11:20 – 12:00	**Práctica escénica del Pitch** Comunicación escénica en el mundo de los negocios. Ejercicios de puesta en escena y retroalimentación.
12:00 – 13:00	**Modelo articulador del Pitch** Pitch como acelerador de negocios y base del Mejoramiento Continuo Pitch como base de mi crecimiento local y de exportación.
13:00	**Cierre**