

Curso

COMERCIO EXTERIOR
SECTOR BIENES E INDUSTRIA

26 y 27 de septiembre de 2019

ProChile O´ Higgins, Germán Riesco 277 of 24, Rancagua

PROGRAMA

PRIMER DÍA: 26 DE SEPTIEMBRE – JORNADA MAÑANA

- 8:30 – 9:00** **Inscripción**
- 9:00 – 9:15** **Palabras de Bienvenida**
María Sofía Silva Baeza, Directora Regional

FIJACIÓN DE PRECIOS

- 9:15 – 10:15** **MÓDULO I: CONCEPTOS GENERALES**
- Costo
 - Gasto
 - Precio
 - Importancia fijación de precios
- 10:15 – 11:15** **MÓDULO II: ANÁLISIS DEL COSTO**
- Definición de costos
 - Clasificación de costos
 - Ejemplos prácticos
- 10:15 – 11:15** **MÓDULO III: INCIDENCIA DE LOS INCOTERMS EN LA FIJACIÓN DE PRECIOS**
- 11:15 – 12:15** **MÓDULO IV: MODALIDADES DE VENTA**
- Documentación aduanera
 - Etapas de la exportación
- 12:15 – 13:15** **Conclusiones finales**

PRIMER DÍA: 26 DE SEPTIEMBRE – JORNADA TARDE

MARKETING

- 9:15 – 18:00** **MÓDULO I: CONCEPTOS GENERALES**
- Marketing Digital
 - E-Commerce
 - Marketing convencional

Curso

COMERCIO EXTERIOR

SECTOR BIENES E INDUSTRIA

26 y 27 de septiembre de 2019

ProChile O' Higgins, Germán Riesco 277 of 24, Rancagua



SEGUNDO DÍA: 27 DE SEPTIEMBRE - JORNADA MAÑANA

8:15 - 8:30 **Inscripción**

LOGÍSTICA DE LA EXPORTACIÓN

8:30 - 11:45 **MÓDULO I: FUNDAMENTOS DE LOGÍSTICA DE CARGA**

- Cadena Logística
- Cómo elegir los partners logísticos
- Servicios Navieros
- Beneficios de esos servicios
- Ruta Exportadora
- Preguntas

11:45 - 13:30 **MÓDULO II: FUNDAMENTOS PROCESO EXPORTADOR**

- Introducción
- Objetivos Generales
- Tratados de Libre Comercio

14:30 - 18:00 **MÓDULO III: DEL PROCESO EXPORTADOR**

- Exportación, marco normativo
- Proceso de Exportación
- Documentos Básicos para Exportar
- Casos prácticos
- Preguntas

18:00 **Cierre**