

Análisis Económico – Comercial Holanda

I. INDICADORES MACROECONÓMICOS

- Resumen indicadores macroeconómicos

INDICADOR

PIB (1)	2011	US\$ 705,7 billones
PIB per cápita (1)	2011	US\$ 42.300
Crecimiento PIB (1)	2011 (est.)	1,6%
Reservas Internacionales (2)	2011	€ 40,230 billones
Exportaciones (3)	2011	€ 474,168 billones
Importaciones (3)	2011	€ 429,109 billones
Inflación (4)	Abril de 2012	2,4%
Desempleo (4)	Marzo de 2012	6,2%
Tasa de Interés (5)	Junio de 2012	1,0%
Tipo de Cambio (6)	05 de Junio de 2012	1.2437 EUR/USD

Fuente (1)	Datos obtenidos de U.S. Department of State	http://www.state.gov/
Fuente (2)	Datos obtenidos de De Nederlandsche Bank	http://www.dnb.nl/
Fuente (3)	Datos obtenidos de Export Helpdesk	http://exporthelp.europa.eu/
Fuente (4)	Datos obtenidos de Centraal Bureau voor de Statistiek	http://www.cbs.nl/
Fuente (5)	Datos obtenidos de European Central Bank	http://www.ecb.int/
Fuente (6)	Datos obtenidos de Yahoo Finance	http://es.finance.yahoo.com/

Análisis Sector Alimentos e IPC

Ahora bien, si se analiza el comportamiento del índice en los precios de consumo para el sector alimentos en el mercado holandés, se tiene que, tomando como base el año de menores precios en la última década (2005), los precios se han comportado al alza en este sector desde el año 2005 hasta la fecha, alcanzando su mayor índice el año 2011, correspondiente a 112,05. El comportamiento se puede observar en la siguiente gráfica:

**INDICE DE PRECIO DE CONSUMO EN EL MERCADO DE ALIMENTOS,
HOLANDA 2002 - 2011**

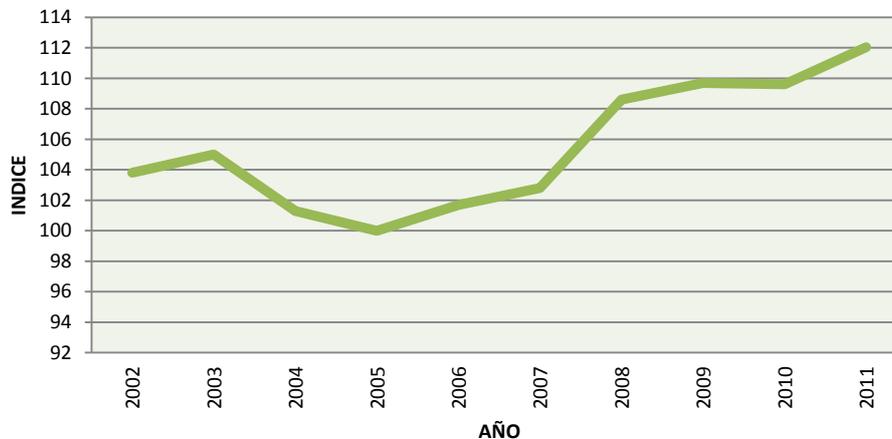


Gráfico 1. Comportamiento del índice en los precios de consumo para el sector alimentos en el mercado holandés, 2002 – 2011.

Fuente: Organization for Economic Co-operation and Development.

II. FACTORES QUE AFECTEN LA ECONOMÍA

Dentro de los factores que pueden afectar a la economía holandesa se encuentran los factores de carácter interno y los de carácter externo.

Factores internos

Las reformas internas y los acontecimientos dentro del sistema político de los Países Bajos tienen repercusiones sobre los mercados financieros, sobre el mercado del consumo y sobre las expectativas de la economía.

Dado que el sistema político del Gobierno de los Países Bajos corresponde a una Monarquía Constitucional, en donde la Jefe de Estado es la Reina Beatriz, el Jefe de Gobierno es el Primer Ministro, elegido democráticamente por el electorado holandés y el Consejo de Ministros es nombrado por la Reina, cualquier cambio repentino, así como en cualquier tipo de economía, tiene repercusiones sobre la estabilidad de las políticas internas y, por consiguiente, sobre la confianza, la incertidumbre y los diferentes mercados dentro de la economía.

En la actualidad, el Gobierno se encuentra en transición tras la dimisión del anterior Gobierno encabezado por Mark Rutte. Esta dimisión se debió a la disputa por los recortes presupuestarios necesarios para cumplir los estrictos límites de la Unión Europea. De esta forma, la quinta economía de la zona euro, una de las más estables del bloque, el pasado mes de abril comenzó una crisis política cuando el Gobierno de Rutte perdió el apoyo de su principal aliado, convirtiéndose en víctima de la creciente resistencia a la austeridad impuesta por el conglomerado europeo, muchas veces considerada por algunos economistas como necesaria para resolver una crisis de deuda que ya ha obligado a pedir ayuda financiera a países como Grecia, Irlanda y Portugal.

De esta manera, los acontecimientos ocurridos en términos políticos en los Países Bajos han tenido repercusiones en los mercados financieros, los cuales tornaron a la inestabilidad por la incapacidad de los pocos países europeos con calificación crediticia AAA de acordar el mismo tipo de recortes del déficit que han exigido a otros y en donde los bonos cayeron ligeramente en el momento de la caída del Gobierno, pero que, desde ese entonces, han mejorado y los inversores han considerado que la economía parece fuerte aún ante la existencia de estos problemas políticos.

Por otra parte, el pasado mes de mayo, la Comisión Europea afirmó que los Países Bajos sería uno de los países europeos con peor evolución económica en 2012 y 2013, ya que la tambaleante demanda interna por el desplome del mercado inmobiliario sigue lastrando a la economía. Las proyecciones ponen de manifiesto que Holanda será una de las economías más débiles de Europa en los próximos dos años, por detrás de países como Grecia, Portugal, Italia y España. La economía holandesa entró en recesión en el cuarto trimestre por primera vez desde la desaceleración económica de 2009, debido principalmente al importante descenso del consumo privado por la depresión del mercado inmobiliario.

Las estimaciones indican que el Producto Interior Bruto de Holanda se contraerá un 0,9% en 2012, frente a la previsión de contracción de 1,4% hecha en noviembre, pero en línea con las previsiones de febrero. La contracción en Holanda se prolongará en el primer semestre de 2012 y la economía volverá a territorio positivo en 2013, con un modesto incremento de 0,7%, según afirma el brazo ejecutivo de la Unión Europea. Además de que la floja previsión reducirá las perspectivas para el empleo e incrementará la tasa de desempleo a 5,7% en 2012 y a 6,2% en 2013, que aunque sigue siendo bajo según los estándares europeos, estas tasas serían las más elevadas desde mediados de los 90'.

Toda esta situación se ve aún más empeorada por las decisiones en torno al impuesto sobre el valor agregado holandés. Actualmente se cuenta con tasas diferenciadas del 6% para alimentos y del 19% para el resto de los productos o servicios, siendo este último modificado desde el actual 19% hasta un 21% a contar del mes de octubre, medida que baja la propensión al consumo de los habitantes de los Países Bajos, desincentivando el consumo. La disminución del poder adquisitivo de los consumidores se evalúa aproximadamente en un 3%, mientras que la inflación esperada bordearía el 2% después de la adopción de esta medida.

Factores externos

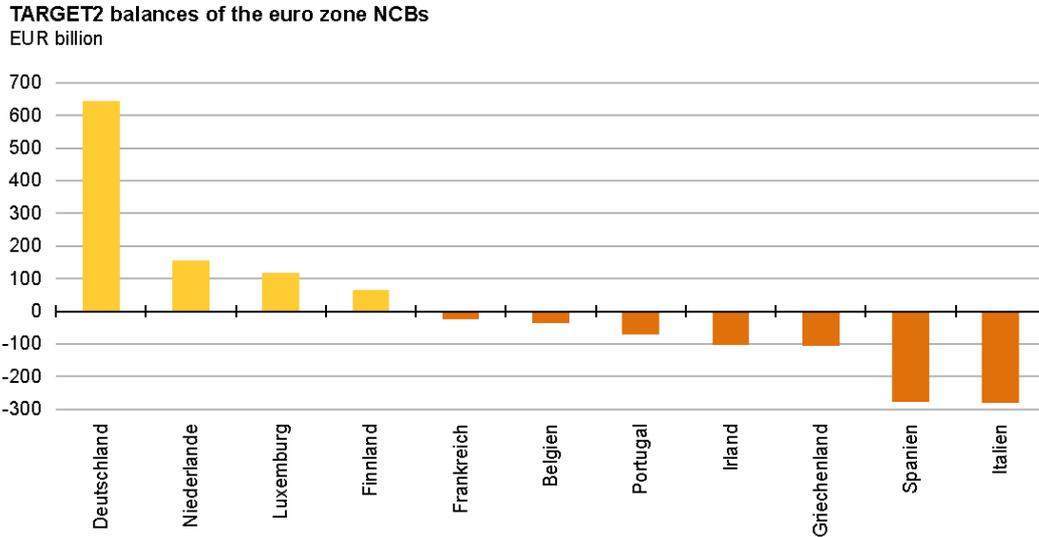
La actual crisis europea ya conocida y la evolución de esta misma es, sin lugar a dudas, el factor externo más importante al que se enfrenta el mercado holandés. La exclusión o permanencia de Grecia como parte de la Unión Europea, así como las políticas futuras que se adopten para estabilizar la economía de la Unión Europea, son factores claves que se deben tener en consideración.

Por una parte se puede apreciar que, aunque la economía holandesa ha tenido bastantes cambios en el último periodo, es parte de las economías europeas categorizadas como acreedoras netas, es decir, que son economías que realizan préstamos netos. En este sentido países como Alemania, Luxemburgo, Finlandia y los Países Bajos subsidian a economías como Grecia, España o Italia, quienes se convierten en deudores netos dentro de la Unión Europea.

Esta situación es bastante interesante, ya que en la actualidad hay quienes proponen que Grecia debe ser excluido de la Unión Europea. La posible exclusión se traduciría en que los actuales países acreedores netos tuviesen que considerar su actual préstamo con Grecia como

un incobrable dentro de sus cuentas nacionales, empeorando así la situación de las economías que permiten subsidiar a aquellas que lo necesitan, como es el caso de la economía holandesa.

Deudores y acreedores neto de la Unión Europea

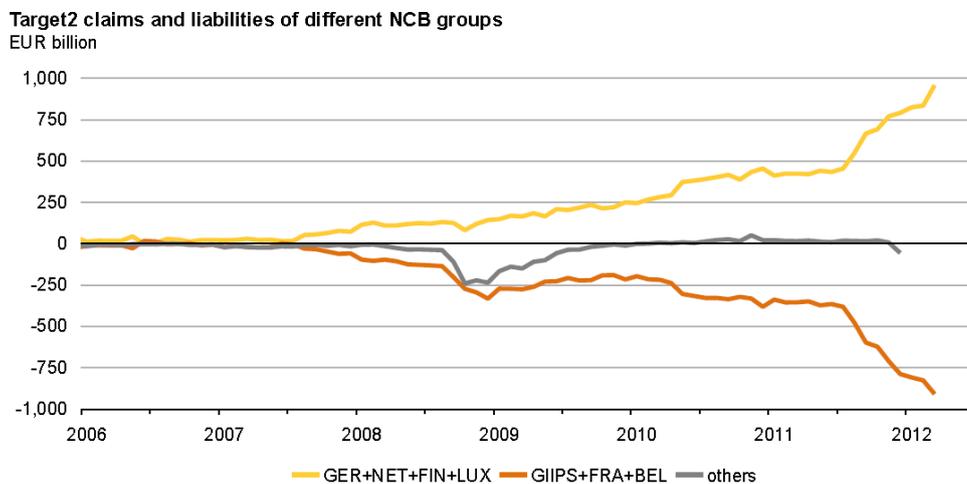


Sources: University of Osnabrück, national central banks, IMF, Commerzbank Research

Sin embargo, es importante también evaluar las futuras medidas que se tomarán para contrarrestar la actual situación entre los acreedores y los deudores netos de Europa, ya que si se observa la evolución desde el año 2008 se puede apreciar la creciente relación entre los países de Europa del Norte y Europa del Sur.

De esta forma, de no encontrarse una solución, las deudas seguirían creciendo, empeorando la situación crediticia de quienes poseen deuda y de quienes realizan préstamos, ya que estas obligaciones poseen repercusiones internas en los países acreedores, quienes realizan recortes en los subsidios internos o tratan de recaudar más presupuesto a partir de aumentos en los impuestos para poder mantenerse dentro de los estándares de déficit de la Unión Europea, que indica que este déficit no puede superar los 3 puntos porcentuales.

Evolución de la situación crediticia en la Unión Europea, 2006 – 2012



Sources: IMF, Commerzbank Research

III. EXPORTACIONES DE CHILE A HOLANDA

Actualmente, hemos visto una disminución de las exportaciones chilenas a Holanda durante el primer trimestre, en mayor medida debido a la disminución del precio del cobre. Analizando los sectores de mayor complicación son los que corresponden al sector manufacturero y al sector minero. Como se puede apreciar en el siguiente cuadro, “minerales” cae 6% respecto al año 2011 y “manufacturas” cae 18% respecto al mismo periodo. Cabe destacar, que analizando estos valores, esta situación se produce debido a la fuerte injerencia de las sub categorías de cátodos, cobre refinado y concentrados de molibdenos, commodities que están altamente relacionados con los sectores industriales europeos, los que actualmente sufren por causa de la crisis europea.

	YTD Marzo 2012	YTD Marzo 2011	Crecimiento
Alimentos Agropecuario	132.870.839	103.201.344	29%
Alimentos Mar	3.336.354	3.026.888	10%
Alimentos Vino	21.662.818	20.993.984	3%
Industria Forestal	75.793.779	68.977.646	10%
Manufacturas	386.417.594	470.989.254	-18%
Minerales	134.270.837	142.100.386	-6%
Otros	20.987.714	12.278.586	71%
Servicios	1.659.875	714.351	132%
Total	776.999.810	822.282.440	-6%

Fuente: Exportaciones FOB (US\$) Datos Banco Central de Chile

No todo es negativo ya que si vemos los sectores no tradicionales, podemos destacar el muy buen crecimiento del sector exportador silvo-agropecuario donde destaca el crecimiento de los productos del mar (10%) y sobre todo las sub-categorías de Fruta fresca, especialmente uva de mesa y arándanos frescos dentro del sector llamado “Alimentos Agropecuarios”.

Opinión del Director de la oficina comercial de La Haya

Pensamos que durante este año existen aún oportunidades de crecimiento para los sectores de productos no tradicionales. Vemos que el vino chileno sigue con un excelente posicionamiento, siendo la tercera categoría de mayor preferencia, también hemos estado apoyando la industria de la fruta fresca chilena, comunicando las oportunidades en conjunto con ASOEX. Recordemos que Holanda es clave para esta industria ya que gran parte de la recepción de fruta fresca chilena se hace en Holanda y esta se reexporta a otros destinos de menor importancia. Tanto las categorías forestales y de productos del mar muestran buenos crecimiento y esperamos estos se mantengan. Buenas oportunidades se vislumbran para la fruta seca y por primera vez estamos desarrollando actividades para posicionar a Chile en categorías de mayor valor agregado como lo son las de tecnologías de información y entretenimiento digital. Invitamos a los exportadores chilenos a seguir creyendo en el mercado Europeo y en Holanda ya que las ventajas arancelarias y de posicionamiento de los productos chilenos siguen generando oportunidades importantes para el sector exportador.