



**e-BUSINESS
MATCHMAKING**
CHICAGO, HOUSTON
AND PHILADELPHIA

Healthtech beyond borders

CUMBRE 1

Inauguración: HealthTech Beyond Borders **¿Cómo ha avanzado la industria chilena de soluciones de salud y qué sigue para Chile?**

PARTICIPANTES

- **Jorge O’Ryan** — Director General de ProChile
- **Panelista de la Industria Chilena** — TBD
- **Altavoz de la Industria Chilena** — TBD
- **Panelista de Start-Up Chile** — TBD
- **Moderador:** TBD

TEMA 1

¿Por qué los productos chilenos son una oportunidad para los Estados Unidos?

Duración: 60 minutos¹

- I. Palabras de bienvenida e introducción de los participantes — **5 mins**
- II. Palabras de Jorge O’Ryan, Director General de ProChile — **7 mins**
- III. ¿Panel de discusión sobre el desarrollo de Chile y la industria actual de soluciones de salud? — **35 mins**
Discusión abierta destinada a responder a las siguientes preguntas clave
 - Ecosistema actual de innovación en salud en Chile y cómo ha tomado su forma actual
 - Fortalezas de la región y subsectores clave que han mostrado un gran desarrollo
 - Capacidad para tomar los productos existentes y aplicarlos a la industria de la salud (por ejemplo, usos alternativos del cobre)
 - ¿Qué factores han hecho de Chile un mercado exitoso para explorar?
- IV. ¿Cómo puede ProChile ayudarle a desarrollar el contacto con las empresas chilenas? — **5 mins**
 - Herramientas
 - Eventos y actividades
 - Soporte y orientación al mercado
 - Generación de contactos y conexiones
 - Innovación
- V. Preguntas y respuestas
- VI. Observaciones finales — **2 mins max**
- VII. Fin del seminario web

¹ Es importante que los oradores y moderadores se atengan a los límites de tiempo tanto como sea posible





**e-BUSINESS
MATCHMAKING**
CHICAGO, HOUSTON
AND PHILADELPHIA

Healthtech beyond borders

CUMBRE 2

¿Qué han hecho Chicago, Houston y Filadelfia para convertirse en centros de atención médica clave en el mundo? ¿Qué herramientas están disponibles y qué papel desempeñan los socios internacionales en estos esfuerzos?

PARTICIPANTES²

- Representante de la Ciudad de Chicago — TBD
- Representante de la Ciudad de Houston — TBD
- Representante de la Ciudad de Filadelfia — TBD
- Moderator: TBD

TEMA 2

¿Por qué es EE.UU. el mejor lugar para encontrar su oportunidad? Nichos y áreas clave

Duración: 60 minutos³

- VIII. Palabras de bienvenida e introducción de los participantes — **5 mins**
- IX. Breve introducción de las instituciones panelistas — **5 mins**
- X. Panel de discusión sobre la infraestructura y los mercados de tecnología de la salud de los Estados Unidos. ¿Por qué Chicago, Houston y Filadelfia? — **40 mins**
Discusión abierta destinada a responder a las siguientes preguntas clave
- ¿Qué tan grande es cada mercado y cuáles son sus respectivas fortalezas? ¿Estos mercados alguna vez colaboran/tienen sinergias?
 - ¿Cuáles son las herramientas importantes que ofrece cada región?
 - ¿Por qué las empresas internacionales de este sector priorizan sus respectivos mercados? ¿Cómo se les apoya en su expansión?
 - ¿Cuáles son las mayores necesidades del sector en su ciudad/región, y cómo es el futuro de la industria?
- XI. ¿Cómo puede ProChile ayudarle a desarrollar contacto con empresas chilenas? — **5 mins**
- Herramientas
 - Eventos y actividades
 - Soporte y orientación al mercado
 - Generación de contactos y conexiones
 - Innovación
- XII. Preguntas y respuestas
- XIII. Observaciones finales — **2 mins max**
- XIV. Fin del seminario web

² Los representantes de la ciudad no necesariamente tienen que ser del gobierno de la ciudad, o incluso del sector público, aunque sería ideal.

³ Es importante que los oradores y moderadores se atengan a los límites de tiempo tanto como sea posible.

